|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Vorabgespräch mit dem Schulträger | | |
| Nr. | **Frage** | Begründung |
| 1 | Wie hoch ist das Förderungsbudget für Ihre Schule? | Der Schulträger steht in der Pflicht, Ihr Förderungsbudget anhand eines Sockelbetrages und der Anzahl der Schüler Ihrer Schule zu berechnen. Hierfür ist eine Entscheidung der zugrunde liegenden Schülerzahl zu treffen. Diese bestimmt maßgeblich Ihre Förderungssumme. |
| 2 | Kann Ihr Schulträger den Eigenanteil von 10 % der Gesamtförderungs-summe aufbringen? | Um die volle Förderung zu erhalten, müssen sich die Länder bzw. Kommunen mit 10 % der Gesamtförderungssumme beteiligen. Einzelnen Kommunen und somit Schulträgern ist das aufgrund von finanziellen Engpässen nicht möglich. Klären Sie mit Ihrem Schulträger, ob es in solchen Fällen Ersatzlösungen gibt. |
| 3 | Wie wird die von Ihnen erarbeitete Bestandsanalyse eingeschätzt? | Anhand Ihrer Bestandsanalyse kann Ihr Schulträger bereits früh folgende Prognosen abgeben:   * Wie hoch sind die Kosten zur Erreichung einer ausreichenden Netzwerkstruktur (LAN, WLAN)? * Wie viele Mittel stehen nach der Erreichung noch für die Beschaffung neuer Technik und Software zur Verfügung? * Wie hoch sind die durchschnittlichen Preise für neu anzuschaffende Technik? * Welche Technik ist empfehlenswert bzw. wird anderweitig erfolgreich genutzt? * Mit welchen Installations- und Wartungskosten ist zu rechnen? * Welche bestehende Technik kann weiterhin sinnvoll genutzt werden? |
| 4 | Mit welchen Schulen lohnt sich eine Zusam-menarbeit während des Entwicklungsprozesses? | Alle Schulen Ihres Schulträgers arbeiten zu diesem Zeitpunkt am DigitalPakt. Nutzen Sie Synergieeffekte. Finden Sie Partner mit ähnlichen Voraussetzungen und Problemen und erarbeiten Sie gemeinsam Lösungen. |
| 5 | Wer ist Ihr dauerhafter Ansprechpartner? | Im weiteren Verlauf werden immer wieder Fragen aufkommen. Lassen Sie sich von Ihrem Schulträger einen direkten Ansprechpartner zuweisen. |
| 6 | Wie gestaltet sich der zeitliche Ablauf? | Klären Sie unbedingt Abgabefristen und Termine für Zwischen-gespräche. In diesen stimmen Sie in regelmäßigen Abständen die Realisierbarkeit Ihrer Bedarfe und Forderungen ab. |